

FREISE steht seit über 40 Jahren für Automatisierung und Robotik. Wir bieten unseren Kunden individuelle Lösungen und setzen dabei in allen Bereichen auf Qualitätsprodukte in Zusammenarbeit mit unseren internationalen Industriepartnern.

## **Vertriebsprofis – Vertriebsingenieure - Techniker (m/w) für kollaborativen Roboter (Norddeutschland)**

Zur Verstärkung unseres erfolgreichen Teams, suchen wir für sofort, technikbegeisterte Vertriebsmitarbeiter.

### Ihr Aufgabengebiet umfasst:

- Vertriebstätigkeiten im Außendienst für kollaborativen Roboter
- Entwicklung von kundenspezifischen Systemlösungen mit Unterstützung unseres technischen Teams
- Mitwirkung bei der Planung, Projektierung und Auslegung der vom Kunden definierten Aufgaben inkl. Angebotserstellung
- Klärung von technischen Details
- Bestandskunden pflegen und entwickeln
- Akquirieren neuer Kunden/Märkte

### Was erwartet Sie:

- Ein tolles Team
- Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeiten mit vielfältigen Kunden und spannenden Applikationen
- Kundenbezogene Projektarbeit mit einem hohen Maß an Verantwortung und persönlicher Anerkennung
- Internationale Kontakte
- Einen sicheren Arbeitsplatz mit leistungsgerechter Vergütung
- Dienstwagen, auch zur Privatnutzung
- Smartphone, Tablet-PC

### Unsere Profilanforderung:

- Abschluss als Ingenieur/Techniker i. Maschinenbau, Automatisierungstechnik oder eine vergleichbare Qualifikation
- Kommunikations- und Kontaktstärke
- Eigenmotivation, Durchsetzungsvermögen und Überzeugungskraft
- gute Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft, Selbständigkeit und Belastbarkeit
- Führerschein der Klasse B
- Souveränes Auftreten, repräsentatives und gepflegtes Erscheinungsbild

Freude an vielfältigen und abwechslungsreichen Aufgaben.

### **Interessiert?**

Dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!