

FREISE steht seit über 40 Jahren für Automatisierung und Robotik. Wir bieten unseren Kunden individuelle Lösungen und setzen dabei in allen Bereichen auf Qualitätsprodukte in Zusammenarbeit mit unseren internationalen Industriepartnern.

Vertriebsprofis – Vertriebsingenieure - Techniker (m/w/d) für kollaborativen Roboter (Norddeutschland)

Zur Verstärkung unseres erfolgreichen Teams, suchen wir für sofort, technikbegeisterte Vertriebsmitarbeiter.

Ihr Aufgabengebiet umfasst:

- Vertriebstätigkeiten im Außendienst für kollaborativen Roboter
- Entwicklung von kundenspezifischen Systemlösungen mit Unterstützung unseres technischen Teams
- Mitwirkung bei der Planung, Projektierung und Auslegung der vom Kunden definierten Aufgaben inkl. Angebotserstellung
- Klärung von technischen Details
- Bestandskunden pflegen und entwickeln
- Akquirieren neuer Kunden/Märkte

Was erwartet Sie:

- Ein tolles Team
- Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeiten mit vielfältigen Kunden und spannenden Applikationen
- Kundenbezogene Projektarbeit mit einem hohen Maß an Verantwortung und persönlicher Anerkennung
- Internationale Kontakte
- Einen sicheren Arbeitsplatz mit leistungsgerechter Vergütung
- Dienstwagen, auch zur Privatnutzung
- Smartphone, Tablet-PC

Unsere Profilanforderung:

- Abschluss als Ingenieur/Techniker i. Maschinenbau, Automatisierungstechnik oder eine vergleichbare Qualifikation
- Kommunikations- und Kontaktstärke
- Eigenmotivation, Durchsetzungsvermögen und Überzeugungskraft
- gute Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft, Selbständigkeit und Belastbarkeit
- Führerschein der Klasse B
- Souveränes Auftreten, repräsentatives und gepflegtes Erscheinungsbild

Freude an vielfältigen und abwechslungsreichen Aufgaben.

Interessiert?

Dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!